



# Ovinos 2015



EL OBSERVADOR Montevideo, viernes 30 de enero de 2015. Suplemento de 8 páginas



## El sector se prepara para ganar



### Rentabilidad

Excelentes ingresos por hectárea y oportunidad para la diversificación



### Mercados

Lanas medias y gruesas con comportamiento muy fluido



### Prioridad

Propuestas para estimular el stock serán planteadas al nuevo gobierno

¿Todavía no inscribió sus corderos en Central Lanera?

OPERATIVO OVINOS 2015



**CENTRAL LANERA**  
URUGUAYA

Río Negro 1495 Entrepiso  
Tels. (+598) 2902 68 88 - Fax (+598) 2902 27 34  
Montevideo - Uruguay  
servicios@central-lanera.com.uy  
[www.central-lanera.com.uy](http://www.central-lanera.com.uy)

Programa Nacional de Carne y Lana, INIA Uruguay

# Un “Uruguay Ovino” diferente, competitivo e innovador

EL INSTITUTO OFRECE VARIAS OPCIONES TECNOLÓGICAS QUE CONTEMPLAN DIFERENTES PÚBLICOS Y CONDICIONES AGROECOLÓGICAS, PARA QUE LOS PRODUCTORES DISPONGAN DE LA MEJOR INFORMACIÓN

Los temas vinculados a los procesos de investigación e innovación son cada vez más complejos y dinámicos, por lo cual las soluciones tecnológicas efectivas para enfrentar este desafío deben plantearse como una “visión integral evaluando los impactos económicos, sociales y ambientales de su aplicación. Se destaca también la proactiva y necesaria relación con el sector privado, con visión de cadena y enfocada a satisfacer las exigencias de los consumidores más exigentes. Debemos tener presente que somos parte de una “sociedad cada vez más informada y sensible sobre aspectos de cómo se producen los alimentos y los textiles y que impactos se generan en ese proceso”.

## Sistemas ganaderos extensivos- y semi-extensivos

Para evaluar el impacto económico de la reducción del diámetro de la fibra en sistemas extensivos de producción de lanas finas, se modeló y simuló un predio de 1000 hectáreas, con suelos superficiales y medios de basalto, con un área de pasturas mejoradas menor al 10% y que maneja una carga de 0.72 UG/ha. Se evaluó la combinación de diferentes orientaciones productivas (producción de carne con borregos después de la esquila del primer vellón y producción de corderos pesados) y la producción diferencial de lanas de 21, 19 y 17 micras (Figura 1). Los precios de referencia responden a una serie histórica (2006-2014).

Figura 1. Impacto económico de la combinación de diferentes sistemas de producción de carne ovina y diámetro de la fibra. Nota: Precios lana - AWEX (Promedio de zafras 2006-2014). Diámetro: 21.5, 19.5 y 17.5 micras y Precios carne ovina - SUL. Opciones: Lana (venta Borregos 1er vellón); CL (cordero liviano); y CP (Cordero Pesado).

La reducción del diámetro de la fibra aumenta el ingreso del productor y el impacto es mayor a medida que se avanza en el “afinamiento” de la majada. Independientemente de la orientación del sistema productivo lanero estudiado, entre el 50% y 60% del ingreso proviene del componente lana.

El proceso de reducción del diámetro de la fibra requiere del uso de material genético con información objetiva, la que se obtiene a través de las evaluaciones genéticas poblacionales de la raza Merino que lle-



Momento estratégico para mejorar la competitividad en el sector

Figura 1

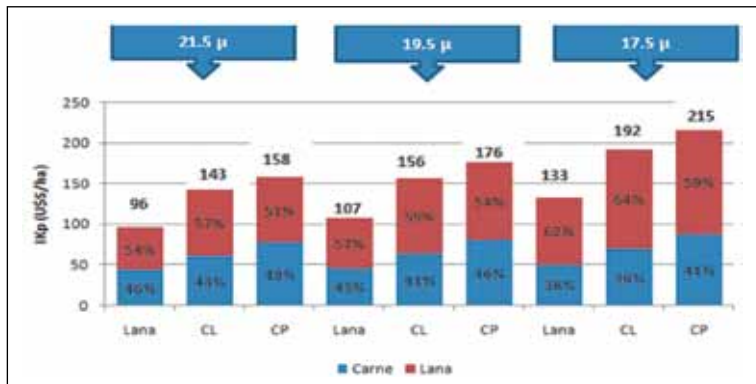
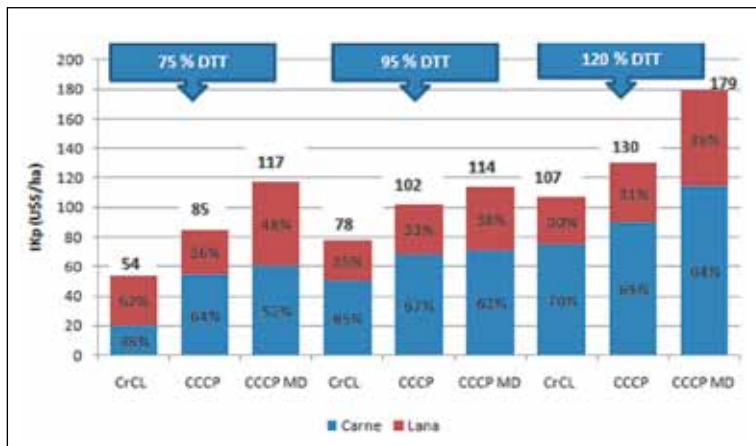


Figura 2



van adelante INIA y el SUL. En general, la producción de lanas finas y superfinas en, particular, son una excelente alternativa para los productores laneros de la región de Basalto que desarrollan su producción sobre suelos superficiales a medios.

En el Cuadro 1 se describen sistemas de doble propósito (carne + lanas medias o inclusive carne + lana

na fina-uso de Merino Dohne).

En cada uno de ellos se evaluó el impacto de diferentes porcentajes de destete (75%, 90% y 120%). Se planteó la mejora del 10% del área (100 ha) para el engorde de corderos pesados y eventualmente, para la terminación de ovejas de descarte y/o cría de borregas y uso preferencial en la alimentación



de ovejas preñadas de mellizos y/o lactantes. Se suplementan las ovejas durante la preencarnerada para estimular la multiovulación y previo al parto (preferencialmente a las de baja condición corporal y/o que gestan mellizos) para favorecer la supervivencia de los corderos (Figura 2).

Figura 2. Impacto económico de la combinación de diferentes tasas de destetes y orientación del sistema de producción y biotipo en el caso de producción ovina de doble propósito. Nota: CrCL: Criador - Cordero Liviano; CCCP - Ciclo Completo Cordero Pesado; CCMD - Ciclo Completo Cordero Pesado/

jada 75% Merino Dohne. Tasa de Destete: 75%, 95% y 120%.

Dentro de los sistemas orientados hacia el doble propósito, se destaca que el incremento en el porcentaje de destete aumenta sustancialmente el ingreso del productor. El componente carne representa entre 40%-70% del ingreso. A su vez, independientemente del nivel de señalada, la inclusión del engorde de corderos pesados aumenta entre 50% y 120% el retorno del productor. En conclusión, el aumento de la eficiencia reproductiva así como la inclusión del engorde de corderos pesados y del uso del biotipo Merino Dohne permiten incrementar

significativamente la producción e ingreso del productor.

**Sistemas ganaderos intensivos**

Para el caso de un sistema productivo intensivo de producción de carne ovina sobre suelos de alta productividad, se plantea el uso de un modelo de 100 ha con 90% del área mejorada con pasturas de alta productividad y el desarrollo de ciclo completo con venta de corderos de 10 y 6-8 meses, para los biotipos Corriedale y carniceros respectivamente. Se incorpora la dimensión económica y social en esta propuesta y se usa el concepto de ingreso familiar/ha (donde se incorpora al ingreso del predio la remuneración que se destina al productor)(Cuadro 2).

Con la raza Corriedale es posible producir entre 35 kg y 40 kg de lana/ha y aproximadamente 190 kg de peso vivo/ha. Con el uso de razas prolíficas (Frisona Milchschaf y Finnsheep) y terminales (ej. Texel y Poll Dorset) en cruce con raza Corriedale, es posible alcanzar niveles



**Las pasturas mejoradas son clave para buenos rendimientos**

superiores a 150% de destete (cordero pesados con pesos de 35 kg-38 kg de 6-8 meses de edad) y manejo de 9 a 10 ovejas/ha. Eso permitiría producir entre 236 y 370 kg carne/ha, y 50 kg lana vellón/ha. Se destaca el impacto productivo y económico del uso de cruzamientos terminales y de la mejora reproductiva por el uso de razas prolíficas de tamaño moderado, capaces de generar

ingresos de capital superiores a 500 US\$/ha. Esta es una opción real para un grupo importante de productores con capacidad para intensificar y diversificar sus sistemas, integrando la producción ovina con otras opciones.

**Consideraciones finales**

Las propuestas generadas por INIA

muestran diferentes “senderos tecnológicos” que favorecen la mejora de la competitividad de los sistemas ganaderos más tradicionales del Uruguay y en particular en la región norte.

La clave de la mejora de esa competitividad está basada en el uso de pasturas mejoradas, suplementación estratégica con granos y una orientación productiva adecuada a las demandas de los mercados.

En particular, el biotipo elegido cumple un rol clave en el incremento del ingreso, tanto en los sistemas extensivos, semiextensivos como intensivos. El afinamiento de la majada y la incorporación del engorde de corderos pesados son dos de las estrategias claras para mejorar el ingreso del componente ovino dentro del sistema ganadero. La inclusión de un área reducida de mejoramientos permitiría darle sostenibilidad productiva y económica a sistemas basados en el campo natural.

Las propuestas tecnológicas del INIA demuestran que es posible producir lanas hasta las 16 micras sin comprometer la producción de lana y de carne, lo que resulta clave

para mejorar la competitividad de sistemas ganaderos extensivos.

La producción intensiva de carne ovina en suelos de mayor potencial puede competir con otros rubros, requiriendo una especialización en la producción con razas de alto potencial productivo.

Como instituto de investigación e innovación, INIA ofrece diferentes opciones tecnológicas que contemplan diferentes públicos y condiciones agroecológicas, para que los productores dispongan de la mejor información para la toma de decisiones. Este es un proceso que se mejora con el involucramiento activo de los mismos desde la génesis de las propuestas.

Estamos en un momento estratégico para mejorar la competitividad de la ganadería, innovando tecnológicamente, a través de la eficiencia de la producción y la especialización y alineando genética-sistema de producción-mercado (“nichos”) en un marco del respeto al medio ambiente.

Nuestro mensaje final es: “El don de generar conocimientos no tiene razón de ser sino somos capaces de compartirlo con la sociedad, y particularmente con los que más lo necesitan”.

**Cuadro 2**

Biotipo materno	Corriedale	Corriedale	Corriedale	Prolífico
Biotipo del Carnero	Corriedale	Corriedale	Carnicero	Carnicero
Peso Ovejas (kg)	45	69	45	55
Ovejas/ha	8,0	6,6	10,0	9,0
% Destete - Ovejas1	90	112	90	155
% Destete - Borregos de 7 meses2	0	0	0	78
Producción lana (kg/ha)	39,7	35,0	50,2	51,3
Producción de carne (kg/ha)	187	190	236	370

**Cuadro 1**

Criador (CrCL)	Ciclo completo (CCCP)	Ciclo completo (CCMD)
Corriedale	Corriedale	Corriedale (25%) x Merino Dohne (75%)
Cordero liviano 25 kg	Cordero pesado 38 kg	Cordero pesado 38 kg
Lanas 28 micras	Lanas 28 micras	Lanas 23 micras

**Frigorífico San Jacinto - Nirea S.A. anuncia el lanzamiento de su “OPERATIVO CORDERO PESADO 2015”**

LA MARCA DE SUS CORDEROS EN EL MUNDO

Celebramos 20 años del “Operativo Cordero Pesado” con el compromiso de seguir creciendo y consolidando nuestra marca en los mercados más exigentes.

Inscriba sus corderos antes del 31 de marzo y reciba los beneficios por entrada temprana.

Las bases del operativo se encuentran disponibles en nuestra página web. Por más información, comuníquese directamente con nuestra Gerencia de Hacienda o con nuestros Representantes en todo el país.



**OPERATIVA COMERCIAL INTEGRADA**

- Red de Representantes en todo el país
- Equipo técnico certificando la calidad desde el campo
- Precio base para todo el año, libre de flete y comisión
- Pago por atributos de calidad



Joaquín Martinicorena, presidente del SUL

# Carne ovina con hueso muy cerca de ingresar a Europa y EEUU

TRAS LA EXITOSA EXPERIENCIA DEL COMPARTIMENTO, EL COMPLEJO SECTORIAL SE APROXIMA A LOGRAR EL ANHELANDO OBJETIVO COMERCIAL

El sector ovino ha ingresado al 2015 con buenas perspectivas para la carne ovina, se están desarrollando gestiones intensas para abrir los mercados de Estados Unidos y la Unión Europea (UE) para la carne con hueso del compartimento ovino de Florida y que “esperamos se concrete este año”, destacó a *El Observador* el presidente del Secretariado Uruguayo de la Lana (SUL), Joaquín Martinicorena.

Luego de la faena de los corderos que participaron de la primera etapa de este emprendimiento en octubre pasado, se está desarrollando ahora el segundo compartimento con otra tanda de más de alrededor de 1.000 animales.

En cuanto a lanas se está operando con un mercado -luego del receso de fin de año- que ha bajado un poco y que se encuentra en 865 centavos de dólar americano por kilo base limpio al pasado martes 20 de enero, dijo Martinicorena.

Explicó que en dólares australia-



El aspecto sanitario está muy latente en el sector

nos -moneda en la que comercializan su lana- el indicador se encuentra en 1.050 centavos de dólar un precio que no ha bajado. La disminución está originada en la devaluación del dólar australiano frente a un dólar americano que se ha fortalecido en todo el mundo. Otro aspecto que in-

cide es que el crecimiento de China va a seguir en torno al 7% que es de los más bajos de los últimos 20 años. Luego del receso por el año nuevo chino se espera que a mediados de febrero la corriente exportadora se dinamice al nivel que tuvo en el último tramo del año pasado que fue

muy ágil. Para las lanas Corriedale y media de nuestro país, el mercado opera con una muy buena demanda y colocación rápida, siendo la lana que más se ha vendido en el 2014, dijo el titular del SUL.

El directivo admitió que el mercado ha tenido una mayor fluidez por los negocios de lanas en el entorno a las 26 a 28 micras porque son las más demandadas y eso representa un cambio en la tendencia de los últimos cinco años.

Consultado sobre las estrategias de producción que promueve el SUL, destacó que los últimos años han sido muy lluviosos y el tema sanitario está muy latente. Por eso hay que tener mucho cuidado en el aspecto sanitario en el destete de los corderos, dado que por esa razón en todo el país ha sido un año muy difícil para el ovino en general. La señalada no fue buena principalmente por la presencia de parasitosis en las madres y en los corderos posteriormente.

## Buenas perspectivas

En el ámbito institucional el SUL procesa importantes cambios dado que a fines de febrero habrá de trasladar su sede en la rambla Baltasar Brum para Camino Carrasco esquina Servando Gómez. Por último y previo al inicio de una nueva zafra de venta de reproductores, Martinicorena manifestó su optimismo, señalando que hay buenas perspectivas para el sector, dado que el negocio sigue siendo interesante, solo que el productor no debe perder de vista el aspecto sanitario en estos momentos.

## La agenda del nuevo gobierno da prioridad al sector

La dirigencia del rubro ovino se prepara para plantear al más alto nivel oficial su interés de que el sector esté instalado con mucha fuerza en la agenda del gobierno que se apronta para iniciar su gestión.

En ese marco es que autoridades del Secretariado Uruguayo de la Lana (SUL) y del Plan Estratégico Ovino gestionan una reunión para los próximos días con el ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Tabaré Aguerre, distintos temas de relevancia para el futuro de corto y mediano plazo.

En ese contexto se procura analizar los avances de la estrategia oficial que procura insertar carne ovina con hueso proveniente del compartimento ovino de Florida en el mercado europeo y en Estados Unidos, destacó a *El Observador*, el gerente general del SUL, Javier Otero.

En ese sentido hay expectativa por conocer en forma directa los avances que logró el ministro frente a funcionarios europeos en su reciente viaje a Alemania, acerca del ingreso de carne ovina con hueso a ese mercado proveniente del compartimento ovino que funciona en Cerro Colorado, en el departamento de Florida.

Además se le plantearán al ministro otras propuestas que se entiende son claves para el desarrollo del sector ovino, “un sec-



Nuevos mercados para la carne ovina con hueso

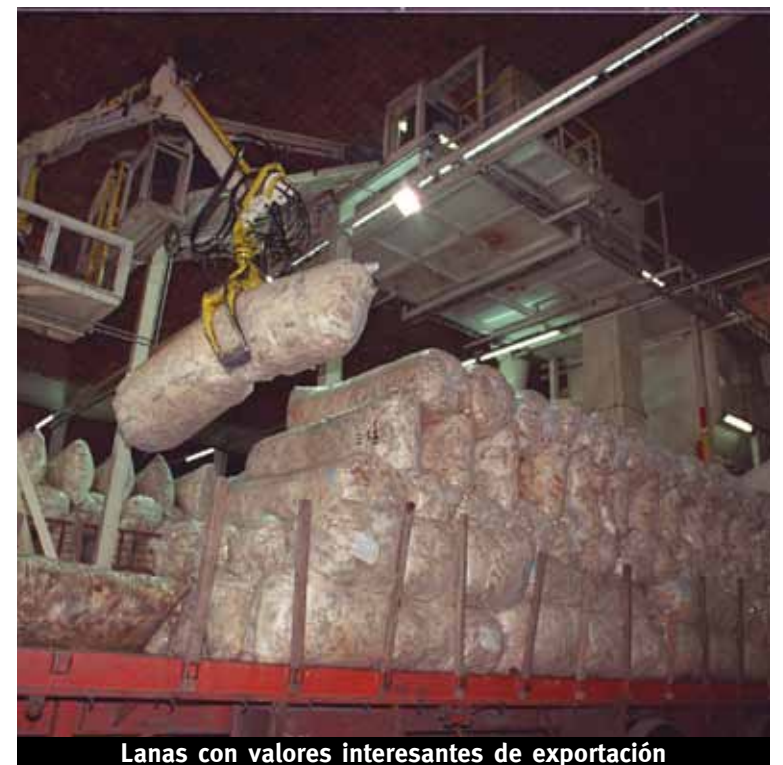
tor que involucra la gestión de 15 mil productores, de los cuales 9.000 son pequeños productores ovinos que viven en sus propios predios. Esto es muy valioso porque radica la permanencia del trabajador rural en su tierra y por lo tanto cualquier amenaza que exista en el sector ovino, es una amenaza para ese pequeño productor”.

Precisamente la directiva del SUL realizó su primera reunión de 2015 en su Centro Experimen-

tal de Cerro Colorado, donde estuvieron analizando estos temas de mercado y otros vinculados a la producción.

Otero explicó que los mercados evolucionan favorablemente a pesar de las oscilaciones de precios y en particular la carne que está pasando por un buen momento frente a la realidad de otros commodities.

El ingreso de carne ovina con hueso a mercados de valor, como la UE y Estados Unidos, son



Lanas con valores interesantes de exportación

buenos detalles como objetivos de estrategia comercial, pero mientras tanto se entiende que se deberían implementar algunas estrategias para que los productores puedan mantenerse en el rubro o incluso promoviendo el rubro. “Ocurre que una vez que tengamos los mercados, lo que no nos puede pasar es que no tengamos la producción que nos demanden”, dijo Otero.

Por lo tanto, para recomponer el stock es necesario encarar al-

gunas medidas en esa dirección, lo que “vamos a tratar de conversar con el ministro Aguerre”.

Desde el punto de vista comercial existen dos segmentos a tener en cuenta. Por un lado, las lanas medias que andan muy bien con buena demanda y precios, mientras que las noticias no son tan buenas para las lanas finas donde inquieta que el mercado está demasiado tranquilo y “esperamos que en el mediano plazo esta tendencia se pueda revertir”.

César Pandolfo, responsable del servicio en Isusa



# Aumenta la demanda por fertilizantes aplicados

CON UN NOTABLE CRECIMIENTO ISUSA COMENZÓ 2015 CON EL SERVICIO DE APLICACIÓN DE FERTILIZANTES, TECNOLOGÍA CON MUCHA FUERZA EN CAMPOS GANADEROS Y PLANTACIONES

El tema fue destacado por César Pandolfo, integrante del área de fertilizantes de Isusa, quien explicó que se está trabajando en los servicios de aplicación de los fertilizantes a nivel de campos dedicados a la producción de pasturas y haciendo algunas fertilizaciones puntuales de nitrógeno y fósforo.

El fertilizante aplicado es un producto que año a año crece y que el productor lo tiene en cuenta

en el momento de hacer su presupuesto, porque mejora el rendimiento y sus resultados son bastante rentables para que con una sola llamada pueda tener el fertilizante aplicado en su campo en la dosis elegida previamente.

Pandolfo resaltó las ventajas operativas de este servicio que brinda Isusa que concentra a partir de una sola llamada del productor el envío de la maquinaria, del fertilizante, la elección de la fórmula

en la dosis adecuada y el transporte del producto.

Por otra parte, la empresa tiene costos bajos en la aplicación de este tipo de servicios, en función de que cuando trabaja en una zona lo hace con una rutina que se ha adquirido con los años que permite atender a más de un productor en la misma zona, economizando además en transportes de empresas que trabajan con Isusa apoyando el servicio y transporta el ferti-

lizante para varios establecimientos.

Este trabajo por su volumen permite además utilizar el suministro del fertilizante a granel, modalidad que también beneficia los costos al productor porque le baja el costo de aplicación de este producto.

Pandolfo explicó que Isusa aplica lo concerniente a granulados y fosforita. Mayoritariamente se aplica fosforita, que es un tipo

de arena gruesa que si se pone en una fertilizadora común no queda bien aplicado y rompe la maquinaria. Precisamente Isusa tiene una máquina neumática que tiene un ancho de trabajo razonable y hace una muy buena aplicación. Este servicio se aplica en todo el país y está disponible en todos los distribuidores de esta empresa y durante todo el año pronto para trabajar. En el arranque del año se empezó a trabajar con pasturas, verdes y luego sigue con la presiembra de invierno, las ureas de invierno, luego las presiembras de soja y las distintas correcciones que quiera hacer el productor.

Además se brinda un soporte referido a los análisis de suelo que es un servicio que presta Isusa, que incluye el asesoramiento de sus técnicos a nivel de campo y todo eso representa un paquete que significa no solo le vender el fertilizante, sino darle una herramienta para que pueda tomar la mejor decisión.

Pandolfo destacó también que la empresa está en el cuarto año de servicios para el desarrollo de la agricultura de precisión y que incluye desde el muestreo hasta la precisión cuya tecnología se aplica en la máquina de Isusa o del productor.

El servicio comenzó con los campos ganaderos que desde su inicio aplicó este producto y lo sigue aplicando y luego siguió en la agricultura donde se acompaña el crecimiento de este rubro.

## ASOCIACIÓN URUGUAYA de EXPORTADORES y LAVADEROS de LANA

*afiliada a la*

*CÁMARA MERCANTIL DE PRODUCTOS DEL PAÍS*



Juan Echeverría, presidente de la Sociedad de Criadores de Corriedale

# Las mejores sangres tienen una constante de evolución en Corriedale

EL ESFUERZO DE LOS CRIADORES ESTÁ VOLCADO A LAS EVALUACIONES DE MEJORA GENÉTICA, “LO QUE NOS HA DADO UNA BUENA AYUDA A TODOS LOS CABAÑEROS PARA QUE CADA UNO PUEDA ELEGIR”

La raza Corriedale luego de comenzar las evaluaciones genéticas en el 2000 concretó un salto de mucha significación en el mejoramiento de sus condiciones productivas, a base de la elección de las mejores líneas de sangre en función de datos objetivos, destacó a *Ovinos 2015* el flamante presidente de la Sociedad de Criadores de Corriedale, Juan Francisco Echeverría.

El dirigente explicó que esa herramienta introdujo un cambio fundamental para la raza y por más que antes se manejaba con el Flock Testing en diferentes sistemas para mejorar la genética, hoy el EPD es el que ha promovido el gran cambio de mejora productiva en la raza Corriedale.

Echeverría sostuvo que el mayor esfuerzo de los criadores está volcado a las evaluaciones de mejora genética, “lo que nos ha dado una buena ayuda a todos los cabañeros para que cada uno pueda elegir, según sus objetivos hacia la carne o hacia lana, considerando además próximamente el índice de prolificidad que aporta valiosa información”.

Por otra parte, el titular de la gremial Corriedale remarcó que otra fortaleza que tiene esta raza



La mayor demanda de carne ovina abre puertas a la raza

en Uruguay es “la gran cantidad de cabañas y la gran diversidad de elección en los sistemas de producción, lo que en su conjunto opera generando información de beneficio para todos”.

El dirigente evaluó positivamente el desempeño de la raza en los últimos años, destacando los avances logrados desde que comenzaron las evaluaciones genéticas y desde que la industria solicitara a los criadores que afinaran la lana. “Ahora a partir de que la raza

tiene sus majadas más finas, cada uno está le está dando su orientación, unos con la condición más carnífera y otros dándole más lana y también dándole más importancia a la prolificidad. Creemos que tenemos una muy buena oveja, estamos en un mercado que nos pide una raza de doble propósito con majadas de 26/27 micras, por lo que cada uno procura la orientación que comercialmente más le interesa”.

El dirigente admitió que la mayor demanda por la carne ovina le



Juan Echeverría

ha dado una gran oportunidad al Corriedale, considerando que precisamente se ha convertido en una base muy fuerte para estas explotaciones. Si bien hay sistemas que no pueden aumentar la producción de carne porque no tienen buena prolificidad por el tipo de campos que pasen, se puede aumentar la prolificidad en campos que hay comidas para esos corderos. Por eso creemos que la raza tiene una gran fortaleza que es la producción de carnes”.

## Producción intensiva

Echeverría consideró finalmente que el sector ovino ha bajado de forma importante el stock, sin embargo, rescata que los criadores que siguen con este tipo de explotaciones son los realmente interesados en cuidar esas majadas que es lo importante del rubro. Como en cualquier otro rubro a la oveja hay que cuidarla los 365 días del año y dándole en cada momento lo que necesita. “Los productores que quedan son los interesados en producir, porque una cosa es tener ovejas y otra cosa es producir. En ese marco la producción ovina es cada más intensiva, si bien hay lugares donde es extensiva, pero se cuida más y se le está dando más importancia, a diferencia de lo que sucedía anteriormente que se explotaba en sistemas más pobres como único sistema de producción posible”.

Álvaro Fossati, presidente de Central Lanera

# El negocio ovino con la mayor rentabilidad

En actual zafra el sector está en una situación contrastante, donde las lanas medias y gruesas han tenido un comportamiento muy fluido en el mercado con valores interesantes

Desde la visión del presidente de la Central Lanera Uruguay (CLU), Álvaro Fossati, la perspectiva sobre la producción ovina es buena y desde el punto de vista económico es inmejorable, si bien hay algunas dificultades que el país debiera atender.

El dirigente destacó a *El Observador* que en lo referido al mercado lanero Uruguay es el segundo exportador de tops del mundo y presenta un avance importante en ese sentido con industrias que tienen la mejor tecnología para poder ser competitivas a nivel mundial, “pero estamos transitando una situación de competitividad país muy adversa para el sector teniendo en cuenta que es una materia prima que se exporta en su totalidad y de forma extrare-

gional. Eso hace que por un lado el tipo de cambio nos afecta y por otro las tarifas internas, mano de obra y flete que se ha ido incrementando con respecto al resto de los países, nos reste competitividad”.

Fossati explicó que el tema mencionado es un aspecto que “debemos manejar y tratar de que mejore para que la competitividad siga siendo buena, como lo ha sido hasta hace poco tiempo”.

El dirigente opinó que mirado también desde ese punto de vista esa situación es la que permite que el agregado de valor se transfiera hacia el productor y que pueda hacer cosas en sus establecimientos que mejoran la performance desde el productor hacia el consumidor final. “Estoy hablando de programas de afinamiento de las lanas Merino, de los planes de acondicionamiento y de esquila en general, lo que hace a la presentación para que estas lanas puedan en el momento de ser comercializadas



Uruguay es el segundo exportador de tops del mundo

tener la mejor posibilidad de llegar a los mercados que más cotizan”.

Fossati sostuvo que este es un desafío que los productores “de-

bemos encarar todos juntos para poder revertir esta situación que está complicando bastante. Basta mirar las cifras de exportación que publica el Secretariado Uruguayo

de la Lana (SUL) periódicamente, donde se observa que las lanas sucias han ido aumentando de manera importante en la exportación. Hoy la mitad de la lana se exporta en estado natural sin agregado de valor, eso es una situación que no les conviene ni a los productores, ni a los industriales ni al país”.

También remarcó el dirigente que en actual zafra el sector está en una situación contrastante, donde las lanas medias y gruesas han tenido un comportamiento muy fluido en el mercado con valores interesantes, habiéndose comercializado prácticamente en su totalidad y son las que se venden en estado natural sin agregado de valor. La otra situación es la de las lanas finas y superfina, donde la crisis europea y algunas dificultades que se han presentado en China determinan que se produzca una traba para la venta de estas lanas, ya que no hay fluidez y los precios han caído de forma importante y eso preocupa.

Juan Carlos Tafernaberry, titular de la Sociedad de Criadores

# Reposición de reproductores en la zafra a nivel de Merino

LA NUEVA DIRECTIVA PROCURA TRABAJAR MÁS CON LAS DIFERENTES INSTITUCIONES, COMO EL SECRETARIADO URUGUAYO DE LA LANA Y EL INSTITUTO NACIONAL DE INVESTIGACIÓN AGROPECUARIA

En opinión del presidente de la Sociedad de Criadores de Merino Australiano del Uruguay (Scmau), Juan Carlos Tafernaberry, las perspectivas para el sector ovino se presentan como muy interesantes, si bien es cierto que el factor climático ha sido complicado para este rubro, pero considera que son dificultades que se pueden superar.

En términos de mercado Tafernaberry destacó a *Ovinos 2015* que el productor debe trabajar en procura de una meta establecida. Sostuvo que la lana fina siempre defendió al productor y que no se venderá a los precios de hace dos años, pero recordó que el año pasado se vendieron lotes de lana a US\$ 6,50 el kilo y que hubo algunos negocios puntuales que superaron ese precio.

Consultado acerca de la próxima zafra de carneros dijo que habrá reposición de reproductores por temas sanitarios, de parasitosis y en-



Cercano a la zafra habrá reposición en los reproductores por problemas sanitarios

fermedades podales, pero también habrá recambio de carneros porque hay gente que está usando carneros con datos objetivos y que está apuntando hacia determinados objetivos productivos. El dirigente consideró que la mayor parte de la encamada se

hará en marzo y abril.

Por otra parte informó que la nueva directiva procura trabajar más con las diferentes instituciones, como el Secretariado Uruguayo de la Lana y el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria. La raza

Merino Australiano es lanera por excelencia, de eso no hay dudas, pero no nos podemos olvidar de la carne. La carne de Merino Australiano tiene ciertas aptitudes que no tiene la carne de otras razas, como la palatabilidad.

## El cordero tiene su lugar

Por supuesto que hay razas más especializadas en la producción de carne, pero el cordero Merino Australiano es una realidad y es un negocio que no hay que descartar. Actualmente la carne de borrego también es muy pedida, afirmó Tafernaberry.

En materia de lanas opinó que el negocio depende mucho del micronaje, de los acondicionamientos, no hay que olvidarse que se está trabajando con lanas de calidad y hay que presentarlas de la mejor forma. Pero el productor quiere un precio que la industria no lo tiene, porque Uruguay es un país tomador de precios del exterior. Por eso el mercado está prácticamente paralizado.

El dirigente recordó que hace algunos años la lana fina era más fácil de comercializar y que las ventas de las lanas de micronaje medio se hacen con más fluidez. Sin embargo, no quiere decir que no se puedan concretar negocios.

Destacó también aspectos referidos a la producción comercial, procurando que se potencien las majadas y que incorporen genética.

## Dos jóvenes uruguayos participaron de las OviNpiadas Mundiales



Instancia de la competencia 2014

Sergio Apolinario y Humberto Duarte y su tutor, Horacio Costa, de la Tecnicatura Agraria de Río Branco, departamento de Cerro Largo, fueron los representantes uruguayos en las OviNpiadas Mundiales que se realizaron en París.

Según se informó de Presidencia, los dos representantes forman parte del equipo ganador de la competencia nacional OviNpiadas 2014, Destrezas laborales para el Uruguay ovejero. Luego de clasificar a la competencia nacional, los estudiantes de la Escuela Técnica de Río Branco conquistaron el primer lugar sobre 150 competidores.

La idea de la competencia na-

cional es que jóvenes de 18 a 23 años muestren sus diferentes destrezas en el trabajo con lanares, y de hecho estos aspectos son los que el jurado evalúa. Se toma en cuenta el manejo de desoje, descole, finura y acondicionamiento de distintos bellones, sanidad, y también los grados de distintas enfermedades.

Este evento nacional, que anualmente organiza el SUL, tiene el apoyo del Plan Estratégico Nacional del Rubro Ovino y del Instituto Nacional de Carnes, y busca finalmente acercar a los jóvenes del medio rural a la capacitación en el sector de los ovinos.

Refertilice su pradera o mejore su campo natural  
Fertilizantes aplicados ISUSA



Fosforita Natural  
de Djebel Onk  
Argelia

$P_2O_5$  10/29%

La más alta calidad en fosforita de aplicación directa dada por alta reactividad y uniformidad en su granulometría.

Con un llamado acceda a todo el servicio,  
ahorre tiempo y costos.

Tel 2347 2035  
ventas@isusa.com.uy  
www.isusa.com.uy  
www.agrotemario.com



Contador Gastón Scayola, vicepresidente del frigorífico San Jacinto

# Se advierten progresos para el mercado estadounidense

CARNE CON HUESO ES UNA OPORTUNIDAD EN VOLÚMENES Y PRECIOS, EL PROGRAMA DE CORDEROS PESADOS DE LA EMPRESA PROYECTA SUPERAR LAS 240 MIL CABEZAS OVINAS EN EL TRANCURSO DEL CORRIENTE AÑO

La próxima apertura de mercados internacionales para la carne ovina con hueso, los avances del compartimento del rubro y la llegada con cortes desosados a los Estados Unidos (EEUU) en el 2014 son sólo algunas de las excelentes señales que tiene por delante el complejo sectorial, aseguró el vice presidente del frigorífico San Jacinto, contador Gastón Scayola.

El ejecutivo aseguró que desde el año pasado el balance advierte importantes progresos en cuanto al mercado estadounidense en cuanto a la entrada de carne con hueso, el ingreso de cortes desosado y la propuesta del compartimento ovino. La empresa está abocada a organizar la actividad anual dentro del operativo de 2015, donde se establecen las pautas de la oferta necesaria y los valores mínimos para los próximos meses. Las co-



Sistema de compartimento ovino del frigorífico San Jacinto

tizaciones del año pasado se situaron entre los US\$ 3,30 y US\$ 3,50 y en el corriente hay precios superiores entre US\$ 3,50 y US\$ 3,70 por kilo.

Los mejores momentos del año para recibir los corderos y el premio de dos viajes técnicos a Nueva Zelanda, también forma parte de la actividad de la empresa, que se coordina con Central Lanera y el Secretariado uruguayo de la Lana (SUL). Además se dispone de adelantos para los productores, destinados a facilitar la compra de los corderos en el transcurso de las próximas semanas.

Ante una situación de un stock reducido durante el año pasado se faenaron por parte del frigorífico San Jacinto en el orden de los 240 mil ovinos, en su mayoría corderos, en procura de mantener o superar esta cifra en 2015, “dentro de lo que constituye una visión de mediano y

largo plazo”, agregó Scayola.

A juicio del industrial, hay un antes y un después del proyectado acceso a los mercados externos con hueso, donde por ejemplo EEUU necesita opciones a los corderos de Australia, “Uruguay puede ser una alternativa. Además México y Canadá representan una oportunidad accesible, en procura de lograr más volúmenes y mejores valores”.

El objetivo es que la industria y el sector productivo tengan “estímulos”, en procura de avanzar frente a problemas como el abigeato y los depredadores naturales del ovino, sostuvo.

La empresa por “corazón y vocación” está comprometida con el rubro ovino con el compromiso de trabajar dentro del sector en todo el año, en el plan estratégico con la finalidad de abrir mercados y resolver las limitantes del productor, finalizó.

Uruguayan Wooltops

If you are looking for the best, just contact us!



Deliveries from 17 to 31 micron in containers house to house, the whole year round.  
Our concern for total quality goes beyond our customers' satisfaction. We also look after the world we all live in!  
Sustainable production and in harmony with the environment.  
Please visit our website: [www.lanastrinidad.com](http://www.lanastrinidad.com)

Lanas Trinidad S.A. \_ 2047 Calle Miami \_ 11500 Montevideo, Uruguay \_ Phone: 598 2601 00 24 \_ E-mail: [CwUruguay@wtp.com.uy](mailto:CwUruguay@wtp.com.uy)



Lanas Trinidad